ку всё же по возможности лучше проводить на Красной Пресне.

Илья Бриллиантов, Дмитрий Велеславов:

Если в 2005 г. мы фактически сразу приняли решение об участии в Экспоэлектронике – 2006, то в этом году такое решение пока не принято. Среди других причин не последнее место занимает стоимость аренды выставочных площадей и оборудования.

*Игорь Яковлев:* Не знаю.

## Николай Михайлов:

Не хотелось бы проведения в КрокусЭкспо. Уверен, что при всех усилиях организаторов, даже при 100-кратном увеличении числа шаттл-басов, проблему московских пробок в этом районе не решить и добраться от ближайшего метро к выставке быстро и удобно просто невозможно.

## Александр Биленко:

Ответ на первый вопрос очевиден. А пожелания... Мы, как выставочная компания, работаем со многими СМИ на основе бартера. Понятно, что у

СМИ есть в связи с этим определённые обязательства, в частности, размещение на своих стендах афиш наших выставочных проектов. Было очень неприятно, когда в ночь с 27 на 28 апреля организаторами Экспо-Электроники были сняты афиши ЧипЭкспо-2006 практически со всех стендов СМИ. Поэтому я желаю организаторам Экспо-Электроники любви и согласия.

## *Юрий Потапов:* Участвовать будем.

Подведём итоги нашего опроса. Большинство респондентов отмечают значительное снижение числа посетителей выставки, вызванное удалённостью комплекса Крокус-Экспо и транспортной проблемой в этом районе. Потеряв посетителей, выставка превратилась в дорогостоящую имиджевую тусовку «для своих», и далеко не всех участников это устраивает. Часть экспонентов не видит смысла в ней участвовать, тем более что появились такие проекты, как ЧипЭкспо и несколько тематических выставок. Очевидно, эта проблема осознаётся организаторами

ЭкспоЭлектроники и порождает их неадекватное отношение к конкурентам.

Оставаясь на площадке КрокусЭкспо, выставка изменится: вместо вынужденных считать деньги российских фирм придут рвущиеся на перспективный российский рынок иностранные компании. С каждым годом их присутствие на ЭкспоЭлектронике всё заметнее, и на прошедшей выставке кроме уже традиционного «чайна-тауна» появились корейские и немецкие «улицы», обитатели которых ищут дистрибьюторов в России. Выставка с такой концепцией также имеет право на существование, но насколько будет она интересна посетителям? И нужны ли ей будут посетители?

Надеюсь, организаторы Экспо-Электроники понимают, что цель публикации – не бросить тень на заработанное годами доброе имя выставки, а помочь им осознать проблемы, связанные с её ростом и перемещением на новую площадку. Выставка должна оставаться по-прежнему популярной и эффективной, это в интересах всего электронного сообщества России.

## СЕМИНАР КОМПАНИИ ALT-S

24 апреля 2006 года компания Alternative Solutions Alt-S, официальный дистрибьютор компании Synopsys Inc., провела очередной семинар, посвящённый средствам автоматизированного проектирования компании Synopsys.

На семинаре были представлены новые средства приборно-технологического моделирования Synopsys Sentaurus TCAD.

На сегодняшний день средства Synopsys являются лидером в области средств моделирования технологических процессов микроэлектроники и современных полупроводниковых приборов.

Семинар проводился на русском языке. С докладами на семинаре выступили специалисты компании Synopsys Павел Тихомиров и Андрей Лебедев. Они рассказали о новой рабочей среде моделирования Sentaurus Workbench, возможностях моделиро-

вания технологических процессов с помощью средств Sentaurus Process и моделирования различных типов полупроводниковых приборов с помощью подсистемы Sentaurus Device. Возможности средств Sentaurus TCAD были проиллюстрированы примерами моделирования процессов (например, эффектов, возникающих при механических напряжениях в полупроводниковых структурах) и приборов, таких как лазеры, светочувствительные приборы и др.

