

Электронные компоненты для производственных проектов: дистрибуция или комплектование производственных программ?

Вадим Лысов (Москва)

15 лет компании ФАСТВЕЛ и 5 лет её бизнес-направлению контрактной сборки электроники под маркой ФАСТЕКО стали событием не только внутрифирменного масштаба. Тысячи заказов различной сложности, номенклатуры, отраслей и ситуаций тренируют, обучают и дают возможность поддерживать отличную форму коллективу, успешно справляющемуся с обращениями постоянных партнёров и новых заказчиков. Сегодня мы расскажем, с чем компания пришла к юбилею и что может предложить своим партнёрам.



В августе 2007 г. исполнилось 5 лет с того дня, когда компания ФАСТВЕЛ приняла первый заказ и исполнила его на условиях аутсорсинга. Сегодня общее число заказчиков ФАСТЕКО уже превысило тысячу, а их география выходит за границы РФ: от Калининграда до Владивостока и от Архангельска до Краснодара. За пять лет работы на свободном рынке под маркой ФАСТЕКО произведено более 500 тыс. изделий уникального, мелкосерийного и крупносерийного характера, представляющих основные отрасли промышленности.

Отличительной особенностью контрактного производства ФАСТЕКО является полная комплектация

производственных заказов компонентами и материалами. Такое снабжение, присущее далеко не всем производственным компаниям, принципиально отличается от продажи компонентов и материалов традиционными дистрибьюторами и магазинами.

Полное снабжение производственной программы является задачей со многими параметрами, в основе своей подразумевающей не стандартную продажу со склада по прайс-листу, а глубокое вовлечение специалистов-исполнителей, являющихся профессионалами в области поставок компонентов, имеющих налаженную логистику, разбирающихся в схемах и топологии печатных плат, знающих технологические особенности производства готовых изделий.

Необходимо отметить, что в 2007 г. осознание разницы двух подходов похожей процедуры поставки комплектующих пришло сразу к нескольким компаниям, известным до этого времени исключительно как дист-



рибьюторы, поставщики выборочных брендов. Более того, заявления дистрибьюторов по сути становятся похожи на подход к проектам со стороны контрактных производителей. Оба типа игроков декларируют, что проект должен сопровождаться с момента разработки, на всех этапах производится выбор комплектующих по критериям их доступности, стоимости, технической поддержки со стороны производителя, реализуемости в соответствии с существующим уровнем технологий монтажа, тестирования и обслуживания. Если не вдаваться в подробности, вроде бы всё получается похоже. Но именно подробности и важны. И самая главная из них – кому что выгодно?





Все участники процесса вывода изделий на рынок «кровно», т.е. денежно заинтересованы в успехе. Вот только акценты собственной заинтересованности у дистрибьютора и контрактного производителя разные: первые развивают собственные бренды, и вполне понятно их стремление реализовать проект на определённой элементной базе. Выбор производителя – задача дистрибьютора или заказчика. Контрактным же производителям фактически безразлично, какое элементное «ядро» будет в итоге принято, основной интерес состоит в производстве, и желательно, массовом. Заставить дистрибьюторов, поставщиков и производителей компонентов обслужить проект от поставки до дальнейшего сопровождения – дело контрактного производителя. Который, кстати, коммерчески не связан с брендами и готов с лёгкостью в сердце предложить аналоги, замены от конкурирующих производителей. В том числе и таким образом добиваясь снижения риска зависимости от «монополии».

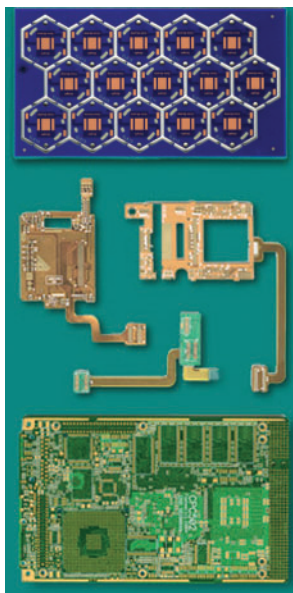
Предполагая справедливый отчасти упрек в тенденциозности, замечу: ФАСТВЕЛ – контрактный производитель, в силу чего, вероятно, я лучше понимаю и яснее вижу преимущества реализации комплектования именно через «контрактников» и не претендую на абсолютно объективный анализ ситуации.

В любом случае выбор стратегии остаётся за заказчиком, в том числе и комплектование собственными силами, за счёт собственных дополнительных накладных расходов, рискуя самостоятельно и не отдавая это на аутсорсинг ни дистрибьюторам, ни контрактным производителям. Этот выбор сегодня у заказчика есть, причём выбор среди фактически реализуемых и успешных предложений, и это, пожалуй, самое ценное в итогах 2007 г. в нашей отрасли.

Компания ФАСТВЕЛ имеет собственные производственные мощности, на которых выпускаются

электронные модули как собственной разработки, так и принятые в производство от компании ФАСТЕКО на условиях контрактных отношений. ФАСТВЕЛ входит в состав группы компаний ведущего дистрибьютора компонентов и изделий электроники ПРОСОФТ. Объединённые в одну команду разработчики, технологи, производственники, специалисты по внешним закупкам, логисты обладают всеми необходимыми ресурсами для ответственного решения перечисленных задач.

За прошедшие годы и производство ФАСТВЕЛ, и среда, в которой живёт электроника в мире, претерпели значительные изменения. Качественные изменения разработок и проектов, организации современных производств, техническое и



технологическое вооружение производителей компонентов, печатных плат и узлов требуют ежеквартального обновления информации, иначе она перестает быть актуальной. Только при индивидуальной работе с заказчиками у них появляется полное представление о возможностях ФАСТЕКО и условиях партнёрства на всех этапах рождения готового изделия – от НИОКР до комплектования и производства серийных партий. ©



Реальность, созданная интеллектом

КОНТРАКТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ЭЛЕКТРОНИКИ

- Монтаж на линиях SMD и селективной DIP пайки
- Автоматизированная оптическая инспекция качества
- Документированный рентген-контроль BGA
- Электромеханическая корпусная сборка шкафов
- Отлаженное комплектование производства
- Печатные платы безупречного качества
- Кабели, шлейфы, жгуты, контроль качества
- Передние панели, шильды, радиаторы
- Влагозащита, контроль качества лакирования
- Программирование, тестирование, испытания
- Разработка, редизайн, замена компонентов
- Светотехнические решения «CREE», «Xlight»

www.fasteko.ru Реклама

Телефон: (495) 739-0775 • Факс: (495) 739-0776 • E-mail: product@fastwel.ru